



Den danske erhvervsminister Bendt Bendtsen lykønskede MeshTechnologies med pladsen som bedste danske virksomhed ved Venture Cup Øresund. Fra venstre er det Kei Simon Pedersen, Henning Martinussen, Lars Henriksen og Anders Andersen.

Højteknologi i spidsen af Venture Cup

De tre bedste nye virksomheder blev fundet ved den dansk-svenske iværksætterkonkurrence

Venture Cup

AF PETER MAILAND

Vinderen af årets Venture Cup, hvor iværksættere fra Øresundsområdet, Sjælland og Fyn konkurrerer om den bedste forretningsplan for nye virksomheder, blev det

svenske team Replisaurus, der torsdag modtog præmiesummen på 200.000 s.kr. ved en præmiecereoni ved slottet Alnarp lidt uden for Malmø. Replisaurus udvikler metoder indenfor nanoteknologi.

Andenpladsen gik til Danmark, da MeshTechnologies

fra Fyn modtog 100.000 s.kr. ved præmieoverrækkelsen. På tredjepladsen kom endnu et svensk hold, Medox, der har udviklet en teknologi, der kan øge effekten af oxygen-apparater.

Over 200 hold med flere end 350 personer har i dette års Venture Cup Øresund dy-

stet i tre faser om at udarbejde den bedste forretningsplan til igangsætning af egen innovativ vækstvirksomhed.

Ros til danskere

MeshTechnologies udvikler software indenfor det, der kaldes »High performance computing«.

»Det er fedt at få anerkendt det, man har arbejdet med. Vi har haft meget travlt op til aflevering,« siger Lars Henriksen, der er systemkonsulent i firmaet.

Om årets danske vinder siger juryen bag Venture Cup: »MeshTechnologies er et me-

get sammentømret team, med en kollektiv forretningsplan og fælles ejerskabsforhold. Det er et fantastisk professionelt og troværdigt team med stor viljestyrke,« lyder det fra den 30 mand store jury på Venture Cup, der blandt andet består af repræsentanter fra venturevirksomheder, advokater og forskere. Erhvervsminister Bendt Bendtsen (K) fik tid til en kort fotosession med MeshTechnologies og udtrykte stor interesse for projektet.

peter.mailand@borsen.dk

Danskere vinder på vilje til vækst

Venture Cup

AF PETER MAILAND

Fire datalogistuderende på Syddansk Universitet måtte enten flytte til USA eller Norge for at kunne arbejde med det, de brænder for. Det nægtede de. Derfor startede de deres egen virksomhed.

I dag er de næsten færdige på universitetet og har allerede fået den første kunde i butikken.

Mesh udvikler software, der kan sætte computere sammen i klynger.

Når computerne forbindes i en klynge, så får de en kraft, der gør dem i stand til at tage kampen op med de såkaldte

»supercomputere«, som koster en formue. Det er blandt andet ved forskning i genteknologi eller i oliebranchen, der er brug for så stor computerkraft.

»Vores systemer har en faktor 12. Det vil sige, at ting, der før tog op til 12 måneder at blive beregnet, nu kan klares på en måned,« siger Kei Simon Pedersen, der er systemudvikler i det fynske firma.

»Vi så Venture Cup som en mulighed for at udvikle vores virksomhed, da vi ikke havde den store forretningsforståelse. Der er virkelig sket meget,

fra da vi sad som studentermedhjælpere og arbejdede med det her i efteråret og frem til i dag. Både med forretningen, men også mentalt,« siger den 25-årige Lars Henriksen, der er systemkonsulent i MeshTechnologies.

Han fortæller, at det har været en lang proces, og at de fire underværks har fået hjælp fra et netværk, der er blevet større og større. Det har hjulpet dem til at udvikle meget vigtige kompetencer indenfor forretningslivet.

Foran konkurrenterne

MeshTechnologies har underværks fået feedback fra Venture Cup-juryen, der består af 30 mand, hvor der er en del forskere imellem.

Juryen har især rost MeshTechnologies for deres markedsanalyse og bemærker at: »Det er virkelig viljen til vækst, der kendetegner Mesh.«

»Der er et kæmpe marked indenfor det her, men ikke ret mange aktører. Vi er de eneste i Danmark. Og kan vi bare få ganske få procenter af markedet, så kan vi tjene kassen,« siger Anders Andersen, der er systemudvikler.

»Vi kan kigge på vores tal og sammenligne dem med allerede eksisterende produkter, og så må vi konstatere, at vores tal er bedre. Vi kan levere de resultater til en væsentlig billigere pris, og på det her marked er det det bedste produkt, der overlever,« siger Lars Henriksen.

peter.mailand@borsen.dk